



Ihre Beratung aus Berlin
umsetzungstark - menschlich -
pragmatisch

seit 2001, erfahren, zuverlässig, kompetent und diskret

Wir unterstützen Sie in jeder Unternehmensphase professionell
bei anstehenden Projekten und bei qualitativen oder
quantitativen Engpässen in Ihrem Unternehmen.



Unser Beratungsansatz

Wir blicken auf eine Vielzahl zufriedener Mandanten zurück.

Unsere Beratungstätigkeit ist nicht auf die Erarbeitung von Konzepten beschränkt, sondern auch auf eine schnelle und pragmatische Umsetzung ausgerichtet. Unsere Leistungen passen wir bedarfsgerecht an die Erfordernisse der Mandatsbeteiligten (Unternehmer, Finanzierer, Gesellschafter) an.

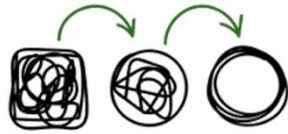
Unsere operative Unternehmens- und langjährige Beratungserfahrung setzen wir ein, um für alle Beteiligten im Mandatumfeld die bestmögliche Lösung zu finden.

Wir zeichnen uns aus durch...

- ▶ Sensibilität und zügige Arbeitsweise in Krisensituationen,
- ▶ Kreativität und Umsetzungsstärke in Veränderungsprozessen,
- ▶ analytische Fähigkeiten und Pragmatismus in Transaktionsprozessen,
- ▶ Erfahrung und kommunikative Kompetenz im Coachingbereich und
- ▶ Strukturiertheit und Verständnis für Berichtsadressaten im Bereich Externes Controlling
- ▶ Unsere Kundenbeziehungen basieren auf einem hohen Maß an Offenheit, Vertrauen, Integrität und gegenseitigem Respekt.



Unsere Beratungsfelder



Beratung

- ▶ IDW-S6-Gutachten,
- ▶ Positive Fortführungsprognose,
- ▶ Restrukturierung,
- ▶ Vorbereitung und Begleitung Due Diligence,
- ▶ Externes Controlling,
- ▶ Unternehmensplanung,
- ▶ Rollierende 13-Wochen-Liquiditätsvorschau,
- ▶ Berichtswesen,
- ▶ Sparringspartner,
- ▶ Finanzierung,
- ▶ Risikomanagement,
- ▶ Interimsmanagement,
- ▶ Betriebsfortführung in der Insolvenz.



Kfm. Assistenz

- ▶ Vorbereitende Buchhaltung,
- ▶ Buchhaltung,
- ▶ Debitoren- und Kreditorenmanagement,
- ▶ Unterstützung im Rahmen von Jahresabschlussarbeiten,
- ▶ Unterstützung im Personalwesen,
- ▶ Einführung von DATEV Unternehmen-Online,
- ▶ Optimierung kaufmännischer Prozesse,
- ▶ Organisation und Digitalisierung Ihrer Dokumente,
- ▶ Korrespondenz mit Ämtern, Steuerberatern, ...,
- ▶ Rechercharbeiten,
- ▶ Private Office, d. h. wir kümmern uns auch um Ihre privaten kaufmännischen Angelegenheiten,
- ▶ Sparringspartner in sämtlichen kaufmännischen Fragestellungen.



Persönlichkeiten



Christian Witter (Geschäftsführer) – Dipl.-Kfm.

Langjährige Berufserfahrung als kaufmännische Führungskraft in mittelständischen Unternehmen. Anschließend als Senior Consultant bei der Noerr Consulting AG. Durchführung diverser Projekte in verschiedenen Branchen in den Bereichen Sanierung/ Restrukturierung und Begleitung von M&A Prozessen.

Über 20 Jahre Berufserfahrung. Seit 2004 selbständig in der betriebswirtschaftlichen Beratung von Mandanten aus verschiedenen Branchen.



Diana Witter (Geschäftsführerin) – Bankfachwirtin

Langjährige Berufserfahrung als Bankangestellte im Bereich Finanzierung und Firmenkunden. Außerdem Erfahrung als kaufmännische Mitarbeiterin in unterschiedlichen Unternehmen, wie z.B. Steuerberatungsgesellschaft, Immobilienunternehmen, Handel und Dienstleistung, ...

Über 20 Jahre Berufserfahrung. Seit 2008 selbständig in der Beratung von Startups, mittelständischen Unternehmen und Ärzten.



Unsere Mitarbeiter

- ... verfügen über langjährige Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich,
- ... haben bereits in verschiedenen Branchen gearbeitet und kennen im Regelfall die „Besonderheiten“ Ihrer Branche,
- ... sind flexibel und ergebnisorientiert,
- ... arbeiten bei Bedarf eng mit Ihren Mitarbeitern zusammen,
- ... sind zuverlässig und diskret,
- ... sind kommunikationsstark,
- ... betreuen eine Vielzahl von zufriedenen Mandanten



Ausgewählte Projekte (I)

Restrukturierung

Restrukturierung einer Produktionsgesellschaft

Hersteller von Großwälzlagern und einbaufertigen Getriebesystembaugruppen; 750 Mitarbeiter, EUR 100 Mio. Umsatz

Ausgangssituation

- Akute Liquiditäts- und Ergebniskrise

Tätigkeit

- Definition der Neuausrichtung der Gesellschaft
- Erarbeitung eines umfassenden Restrukturierungskonzepts
- Unterstützung bei der Umsetzung des Restrukturierungskonzepts

Sanierung

Sanierungskonzept Produktionsunternehmen

Herstellung von Trailerachsen
800 Mitarbeiter, EUR 320 Mio. Umsatz

Ausgangssituation

- Akute Liquiditätsprobleme mit Insolvenzgefahr
- Kreditkündigung durch finanzierende Bank
- Fehlende kaufmännische Steuerung

Tätigkeit

- Erstellung eines umfassenden Sanierungsprogramms
- Begleitung beim Verkauf der Gesellschaft an eine PE-Gesellschaft



Ausgewählte Projekte (II)

Erstellung S6 Sanierungsgutachten

Produktionsunternehmen

Holding mit drei operativen Tochtergesellschaften
1.000 Mitarbeiter, ca. EUR 150 Mio. Umsatz

Ausgangssituation

- Zu hohe Verschuldung in Relation zu Größe und Ertragskraft
- Unzureichende Ergebnissituation
- Covenantbruch, drohende Liquiditätsunterdeckung

Tätigkeit

- Erarbeitung und Erstellung eines umfassenden Sanierungskonzepts
- Unterstützung beim Verkauf zweier Tochtergesellschaften
- Verhandlung einer Anschlussfinanzierung für die verbleibende Gesellschaft
- Begleitung der Umsetzung des Sanierungskonzepts

Transaktion

Verkauf Produktions- und Handelsunternehmens

Verkauf eines Unternehmens aus der Elektrotechnik-Branche
400 Mitarbeiter, EUR 80 Mio. Umsatz

Ausgangssituation

- Neustrukturierung der Gesellschafterstruktur

Tätigkeit

- Erstellung der notwendigen Unterlagen (u. a. Fact-Book) für den Verkaufsprozess
- Begleitung des Verkaufs



Ausgewählte Projekte (III)

Kaufmännische Begleitung

Dienstleistungsunternehmen

3.000 Mitarbeiter, ca. EUR 60 Mio. Umsatz

Ausgangssituation

- Umbruchphase im kaufmännischen Bereich
- Heben von weiteren Ergebnispotentialen
- Restrukturierung von Bereichen mit Ergebnisdruck

Tätigkeit

- Einführung eines geschlossenen Planungssystems inkl. Berichtswesen und Implementierung und Führung regelmäßiger Ergebnisbesprechungen
- Definition und Umsetzung von Maßnahmen inklusive Maßnahmen-Controlling
- Weiterentwicklung des IT-Bereichs für die kaufmännischen Bereiche

Coaching

Biotechnologie

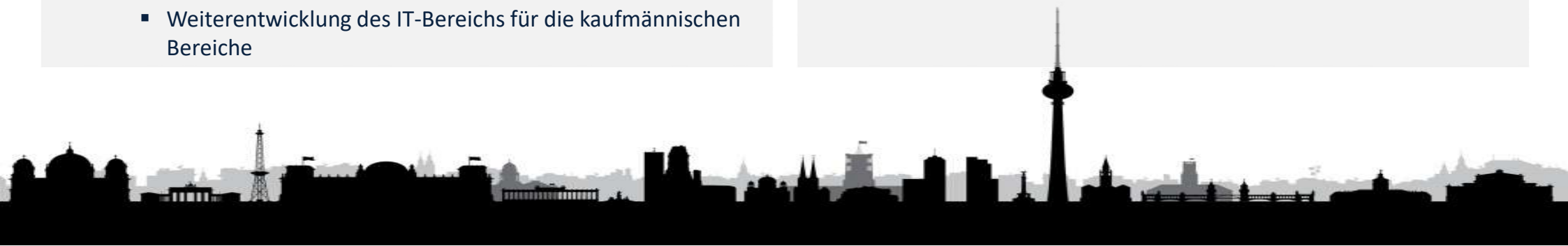
35 Mitarbeiter, ca. EUR 10 Mio. Umsatz

Ausgangssituation

- Kein kaufmännischer Bereich vorhanden

Tätigkeit

- Aufbau des kaufmännischen Bereichs
- Implementierung der wichtigsten Steuerungsinstrumente (Planung, Berichtswesen, KPI)
- Coaching neuer kaufmännischer Mitarbeiter



Kontakt



Christian Witter

E christian.witter@teamur.de
M 0179 7728761
A Melli-Beese-Straße 17a, 12487 Berlin
W www.teamur.de



Diana Witter

E diana.witter@teamur.de
M 0179 7728762
A Melli-Beese-Straße 17a, 12487 Berlin
W www.teamur.de



Ausgewählte Mandanten

