

# CHRISTIAN WITTER

- seit 2014 geschäftsführender Gesellschafter bei der teamur GmbH
- Aufgabenschwerpunkte: Sanierungs- und Restrukturierungsberatung, Financial Modeling, Controlling, Begleitung M&A Prozesse



## Auszug beruflicher Werdegang

- 1997 Abschluss des Betriebswirtschaftsstudiums an der TU Berlin mit dem Schwerpunkt Unternehmensrechnung und Controlling
- 1996 – 1997 Controller bei der TÜV Ostdeutschland Holding GmbH (TÜV Rheinland Gruppe)
- 1997 - 2000 Vorstandscontroller davon seit 05/1999 Leiter des zentralen Rechnungswesens (Branche: Handel und Veredelung; Umsatz p.a. rd. 100 Mio. EUR; rd. 600 Mitarbeiter)
- 2000 – 2001 Leiter Rechnungswesen, Controlling und IT (Branche: Dienstleistung; Umsatz p.a. rd. 70 Mio. EUR; rd. 1.500 Mitarbeiter)
- 2001 – 2002 Senior Consultant bei der Noerr Consulting AG; bis heute Freier Mitarbeiter
- seit 2002 Selbständiger Berater mit den Schwerpunkten Restrukturierung, Sanierung, Financial Modeling und Coaching
- seit 2014 geschäftsführender Gesellschafter teamur GmbH
- laufend Diverse Beirats- und Aufsichtsratsmandate



Email: christian.witter@teamur.de  
Telefon: 0179 7728761  
Kaiserkorso 2, 12101 Berlin  
www.teamur.de

## Kurzvorstellung teamur

Wir unterstützen Sie professionell bei anstehenden Projekten und bei qualitativen oder quantitativen Engpässen in Ihrem Unternehmen.

Wir betreuen unsere Mandanten bereits seit 2001 zuverlässig, kompetent und diskret.



## Auszug aus unserem Leistungsangebot

- externes Controlling und Berichtswesen
- Unternehmensplanung und 13-Wochen-Liquiditätsvorschau
- IDW-S6-Gutachten und Restrukturierungsbegleitung
- Finanzierung
- Vorbereitung und Begleitung Due Diligence
- Interimsmanagement
- vorbereitende Buchhaltung und Buchhaltung
- Debitoren- und Kreditorenmanagement
- Unterstützung im Rahmen von Jahresabschlussarbeiten
- Unterstützung im Personalwesen
- Einführung von DATEV Unternehmen online
- Optimierung kaufmännischer Prozesse
- Organisation und Digitalisierung Ihrer Dokumente
- Korrespondenz mit Ämtern, Steuerberatern, ...
- Private Office, d. h. wir kümmern uns auch um Ihre privaten kaufmännischen Angelegenheiten
- Sparringspartner in sämtlichen kaufmännischen Fragestellungen

SEIT 2001, ERFAHREN, ZUVERLÄSSIG, KOMPETENT UND DISKRET

# Christian Witter – Ausgewählte Projekte (I)

## Restrukturierung

### Restrukturierung einer Produktionsgesellschaft

Hersteller von Großwälzlagern und einbaufertigen Getriebesystembaugruppen; 750 Mitarbeiter, EUR 100 Mio. Umsatz

### Ausgangssituation

- Akute Liquiditäts- und Ergebniskrise

### Tätigkeit

- Definition der Neuausrichtung der Gesellschaft
- Erarbeitung eines umfassenden Restrukturierungskonzepts
- Umsetzung des Restrukturierungskonzepts

## Sanierung

### Sanierungskonzept Produktionsunternehmen

Herstellung von Trailerachsen  
800 Mitarbeiter, EUR 320 Mio. Umsatz

### Ausgangssituation

- Akute Liquiditätsprobleme mit Insolvenzgefahr
- Kreditkündigung durch finanzierende Bank
- Fehlende kaufmännische Steuerung

### Tätigkeit

- Erstellung eines umfassenden Sanierungsprogramms
- Begleitung beim Verkauf der Gesellschaft an eine PE-Gesellschaft

SEIT 2001, ERFAHREN, ZUVERLÄSSIG, KOMPETENT UND DISKRET



# Christian Witter – Ausgewählte Projekte (II)

## Erstellung S6 Sanierungsgutachten

### Produktionsunternehmen

Holding mit drei operativen Tochtergesellschaften  
1.000 Mitarbeiter, ca. EUR 150 Mio. Umsatz

### Ausgangssituation

- Zu hohe Verschuldung in Relation zu Größe und Ertragskraft
- Unzureichende Ergebnissituation
- Covenantbruch, drohende Liquiditätsunterdeckung

### Tätigkeit

- Erarbeitung und Erstellung eines umfassenden Sanierungskonzepts
- Durchführung des Verkaufs zweier Tochtergesellschaften
- Verhandlung einer Anschlussfinanzierung für die verbleibende Gesellschaft
- Begleitung der Umsetzung des Sanierungskonzepts

## Transaktion

### Verkauf Produktions- und Handelsunternehmens

Verkauf eines Unternehmen aus der Elektrotechnik-Branche  
400 Mitarbeiter, EUR 80 Mio. Umsatz

### Ausgangssituation

- Neustrukturierung der Gesellschafterstruktur

### Tätigkeit

- Erstellung der notwendigen Unterlagen (u. a. Fact-Book) für den Verkaufsprozess
- Begleitung des Verkaufs

SEIT 2001, ERFAHREN, ZUVERLÄSSIG, KOMPETENT UND DISKRET



# Christian Witter – Ausgewählte Projekte (III)

## Kaufmännische Begleitung

### Dienstleistungsunternehmen

3.000 Mitarbeiter, ca. EUR 60 Mio. Umsatz

### Ausgangssituation

- Umbruchphase im kaufmännischen Bereich
- Heben von weiteren Ergebnispotentialen
- Restrukturierung von Bereichen mit Ergebnisdruck

### Tätigkeit

- Einführung eines geschlossenen Planungssystems inkl. Berichtswesen und Implementierung und Führung regelmäßiger Ergebnisbesprechungen
- Definition und Umsetzung von Maßnahmen inklusive Controlling
- Weiterentwicklung des IT Bereichs für die kaufmännischen Bereiche

## Coaching

### Biotechnologie

35 Mitarbeiter, ca. EUR 10 Mio. Umsatz

### Ausgangssituation

- Kein kaufmännischer Bereich vorhanden

### Tätigkeit

- Aufbau des kaufmännischen Bereichs
- Implementierung der wichtigsten Steuerungsinstrumente (Planung, Berichtswesen, KPI)
- Coaching neuer kaufmännischer Mitarbeiter

SEIT 2001, ERFAHREN, ZUVERLÄSSIG, KOMPETENT UND DISKRET



# Christian Witter – Ausgewählte Mandanten



SEIT 2001, ERFAHREN, ZUVERLÄSSIG, KOMPETENT UND DISKRET

